



smarter software
for smarter companies

LEMANSYS SRL

Sede legale: via Matteotti, 14 - Assago (MI)

Sede operativa: via Don Rodrigo, 2 - Milano

P.Iva / C.Fiscale : 04828820961

LEMANSYS SRL è partner di DOLCETERRA Soc.Coop.

I tanti usi di SOATravel

Giacomo Maurizio, Amministratore unico di Lemansys, ci spiega i possibili impieghi della piattaforma di e-travel sviluppata da Lemansys



D. Nelle scorse newsletter avete spiegato cosa fa SOATravel e anche come è fatto, ma quali sono gli usi possibili di tale software nel mondo viaggi?

GM. Se penso ad un Network, SOATravel mette a sua disposizione lo strumento per dotare tutte le ADV affiliate di un proprio portale e-travel, personalizzabile sia nei contenuti che nelle offerte.

Se poi la politica del Network lo concedesse, ogni ADV potrebbe autonomamente promuovere l'indicizzazione del sito stesso e la gestione dei contatti di ogni singola ADV; questo avverrebbe grazie alla possibilità di definire un amministratore applicativo a livello della singola ADV e lasciando al Network il ruolo di consolidatore.

D. Quindi, da quanto ho capito, SOATravel è una piattaforma in grado di fornire ad un network uno strumento completo per generare i siti ai propri associati consentendo agli stessi una gestione pressochè autonoma e alla carta dei contenuti predisposti dal Network.

GM. Esatto. Ma SOATravel non si limita a questo scenario di business. Se infatti guardiamo alla grande ADV, questa con il nostro software può realizzare siti e portali finalizzati ad iniziative specifiche (meeting, eventi, etc), siti specifici e personalizzati per aziende e dedicati ad acquisto uso business di servizi viaggi (B2B), e infine siti dedicati ad aziende che fanno da canale alla ADV (B2B2C).

D. Quindi il vostro software risponde alle esigenze sia dei Network che delle grandi Adv. Avete pensato ad una soluzione anche per i Tour Operator?

GM. Sì, ma ad oggi il modulo che serve per il caricamento dei propri pacchetti non è ancora disponibile. Abbiamo chiari i requisiti del prodotto e ne abbiamo realizzato un prototipo, ma nell'ultimo anno abbiamo concentrato investimenti nella realizzazione di connettori a fornitori crociere e connettori a TO. Ora aspettiamo l'occasione per completare anche il modulo di caricamento per i TO. Ovviamente il prodotto che abbiamo pensato è un motore configurabile e fortemente personalizzabile. Sappiamo bene quanto ciascun TO sia unico non solo nell'offerta ma anche nella sua presentazione e configurazione.

Nuovi moduli formativi

D. Oltre allo specifico mondo del turismo, Lemansys opera da quasi dieci anni anche nel mondo della formazione tecnica. Può dirci di più a riguardo?

Per informazioni potete scrivere a c.annoni@lemansys.com o chiamarci al +39 0297381547

www.lemansys.com



*smarter software
for smarter companies*

LEMANSYS SRL

Sede legale: via Matteotti, 14 - Assago (MI)

Sede operativa: via Don Rodrigo, 2 - Milano

P.Iva / C.Fiscale : 04828820961

LEMANSYS SRL è partner di DOLCETERRA Soc.Coop.

GM. Lemansys eroga corsi : in aula o costruendo momenti formativi ad hoc presso il cliente. Tali attività vengono effettuate in autonomia, per aziende leader del mercato formazione e presso centri specializzati con cui collaboriamo.

D. Corsi presso il cliente o corsi in aula: quale scegliere?

GM. In tempi di crisi ho notato che i clienti tendono ad evitare spostamenti in blocco delle proprie risorse e preferiscono la presenza di un docente. Questa soluzione solitamente prevede l'erogazione di un corso "custom" e che offre maggior libertà di scelta dei contenuti rispetto ad un catalogo standard se non addirittura la possibilità di creare corsi "ad hoc" in cui il cliente stesso viene coinvolto nella progettazione. I corsi presso strutture professionali garantiscono, rispetto ai corsi presso il Cliente, aule capienti ed attrezzate. Non tralascerei inoltre la possibilità di effettuare corsi in teleconferenza; sebbene non molto frequenti in Italia, questi possono rappresentare un efficiente modo di erogare formazione anche grazie alla disponibilità di strumenti di supporto alla formazione (communities, forum, chat) che Lemansys ha tra l'altro sviluppato e fornito in varie occasioni (...)

D. Potete farci una lista indicativa di corsi che siete in grado di erogare?

GM. I filoni tecnologici su cui stiamo puntando in questi ultimi anni sono: HTML 5 & CSS 3, PHP, Java , Java Enterprise (Axis, Apache CXF, JPA, Hibernate, Spring, EJB), Python, Database ad oggetti (Mongo DB, Orient DB), C++, .Net, UML e Lotus Notes. Siamo in grado di concordare con clienti corsi ad hoc (creati direttamente col cliente) oppure a catalogo (ex: IBM Rational Developer, Functional Tester, IBM Portal). In questo ultimo caso ci appoggiamo direttamente alla casa madre oppure a centri di formazione specializzati.

D. A quali tipi di figure vi rivolgete?

GM. Sistemisti, sviluppatori senior/junior, analisti, architetti software, così come a Project Leaders e quando necessario anche ai project managers così che possano avere maggiore visibilità e "consapevolezza" dei prodotti e/o delle tecnologie in cui dovranno cimentarsi.

D. Cosa spinge Lemansys a puntare sulla formazione di "qualità"?

GM. Oggigiorno il mercato offre tantissime soluzioni, prodotti e linguaggi. La prima beneficiaria dei corsi o del fatto che siamo tenuti ad aggiornarci è Lemansys stessa che è in grado di avere una maggior visibilità sulle tecnologie e sistemi d'avanguardia da riproporre nei propri prodotti (ex: SOATRAVEL, Catfish). Molte aziende trascurano il fatto che una insufficiente attenzione alla formazione tecnica potrebbe risultare pesante sia in termini di risultati, sia sul morale del personale tecnico. Un bravo sviluppatore e/o sistemista che ha competenze in ambiti specifici non è detto che senza un supporto formativo esterno possa approcciarsi a mondi a lui sconosciuti in modo efficiente. Riteniamo che il capitale intellettuale delle risorse di un'azienda sia ancora più da preservare o, lasciatemi dire, "coccolare" ad esempio nel caso di riqualificazione risorse dove questo aspetto risulta, per esperienza, ancora più marcato.

Milano, 19 febbraio 2013

Per informazioni potete scrivere a c.annoni@lemansys.com o chiamarci al +39 0297381547

www.lemansys.com